

**Cédric Vimeux**

**Tout Savoir sur**

**Les**  
**Droits**  
**de**  
**Revente**

**LE MINI-GUIDE**

(C) 2008

TOUS DROITS RÉSERVÉS

**[www.autonomie-financiere.com](http://www.autonomie-financiere.com)**

# ***Tout Savoir sur Les **Droits** de Revente***

*Écrit par*  
***Cédric Vimeux***

*proposé par*  
***[autonomie-financiere.com](http://www.autonomie-financiere.com)***

## Licence

### À LIRE – TRÈS IMPORTANT

Le simple fait de lire ou juste de posséder ce présent livre vous donne le droit de l'OFFRIR EN CADEAU à qui vous le souhaitez. Vous avez aussi le droit de le revendre en version électronique sur Internet, à 4 conditions :

1. Ne pas faire de SPAM pour le vendre. Le spam est un courrier commercial non sollicité adressé à une ou des personnes qui ne vous connaissent pas. \*
2. Ne pas l'intégrer à une chaîne d'argent. \*
3. Le garder intact comme vous l'avez reçu et respecter son copyright. \*
4. Ne pas faire de promesses mensongères du genre « Tripler votre salaire » punies par la loi. \*

Vous pouvez garder tout l'argent que vous gagnerez en le revendant.

Vous pouvez aussi l'offrir en bonus, en vente groupée ou le mettre aux enchères sur eBay ou sur les sites d'enchère.

*\*Bien sûr, si vous ne respectez pas une seule de ces conditions, le droit de revente vous sera immédiatement retiré et l'auteur se réserve le droit légitime de vous réclamer des dommages et intérêts. Vous ne possédez ni les droits de revente maître, ni les droits de label privé.*

## **Responsabilités**

L'auteur ne saurait être tenu comme responsable des abus que vous pourriez commettre.

Vous êtes tenus de respecter les lois en vigueur dans votre pays de résidence.

Par le téléchargement de cette publication électronique : ebook , vous entendez respecter les lois en vigueur dans votre pays de résidence et décharger tacitement l'auteur de toute responsabilité envers une quelconque garantie ou remboursement sur dommages ou autres litiges.

## Note de l'éditeur

Ceci est un eBook, c'est à dire un livre au format numérique. Sa particularité est que vous pouvez le lire sur votre écran d'ordinateur ou sur tout appareil de lecture approprié – comme par exemple un *e-reader*.

Cet ouvrage, qui se présente sous la forme d'un fichier au format PDF vous permet d'aller beaucoup plus loin dans la lecture que s'il s'agissait d'un simple livre papier.



En effet, grâce au logiciel **Acrobat Reader**, votre lecture n'est plus *linéaire* mais *interactive*, vous offrant ainsi un grand nombre d'outils (la recherche de mots, les liens hypertextes, le zoom...etc) vous permettant d'entrer dans une **nouvelle ère de lecture** : celle du **Numérique** !

Par exemple, si vous cliquez sur une section de la *Table des Matières*, vous serez conduit immédiatement au passage correspondant.

Plus besoin de chercher le numéro de la page. Un simple 'clic' et vous y êtes.

Dans cet ouvrage, vous trouverez également des mots écrits en bleu et soulignés. Nous les appelons *Liens Hypertextes*. Cliquer sur ces mots vous ouvrira une fenêtre *Internet Explorer* vers un site qui vous apportera des *précisions* sur les mots en question.

De la même façon, certains mots seront écrits **en gras**, en *italique* ou d'une **autre couleur** afin de les faire ressortir pour souligner leur importance.

Nous avons essayé de rendre la lecture de ce livre numérique la plus agréable possible, de part sa police de caractère, ces liens hypertextes, ces couleurs, illustrations et mise en page.

En espérant que vous aurez plaisir à le lire.

À Votre Succès.

[www.autonomie-financiere.com](http://www.autonomie-financiere.com)

# Table des Matières

<b>Licence .....</b>	<b>3</b>
<b>Responsabilités .....</b>	<b>4</b>
<b>Note de l'éditeur .....</b>	<b>5</b>
<b>Table des Matières .....</b>	<b>7</b>
<b>Introduction.....</b>	<b>8</b>
<b>Droits de Revente .....</b>	<b>9</b>
<i>Qu'est ce qu'un Droit de Revente ? .....</i>	<i>9</i>
<i>Démarrer Votre Business.....</i>	<i>11</i>
<b>Ces Différentes Formes .....</b>	<b>12</b>
<i>Le Droit de Revente .....</i>	<i>12</i>
<i>Le Droit de Revente Maître .....</i>	<i>13</i>
<i>Le Droit de Label Privé .....</i>	<i>15</i>
<b>Conclusion .....</b>	<b>16</b>

## Introduction

**D**roits de Revente... Droits de Revente...Voici une expression que l'on retrouve de plus en plus fréquemment sur le web francophone. Pour quelle raison ? Parce qu'il y a possibilité de s'enrichir très rapidement grâce à ces fameux droits de revente.

Le concept nous vient directement de nos amis Américains et à déjà en quelques années rendu beaucoup d'internautes très riches. Des personnalités comme [Ken Silver](#) ou [Christian Godefroy](#), de véritables gourous dans ce domaine, sont **devenus millionnaires extrêmement rapidement** grâce au principe des Droits de Revente.

Ce petit ouvrage n'a d'autre prétention que de vous apprendre ce que sont exactement les Droits de Revente, quels sont leurs différentes formes et quel est leur véritable intérêt.

Commençons...



## **Droits de Revente**

**D**ans ce premier chapitre, je vais vous apprendre en détail ce qu'est un droit de revente et quelle est son utilité sur Internet.

Je vous énumérerai également les différentes formes qu'un Droit de Revente peut prendre ainsi que les implications, avantages et inconvénients de chacune d'elles.

### **Qu'est ce qu'un Droit de Revente ?**

**L'**expression « Droit de Revente » vient de l'anglais « Resell Right ». Obtenir un droit de revente sur un produit (généralement numérique) vous permet de le revendre en gardant pour VOUS tous les bénéfices générés par vos ventes.

Dans la plupart des cas, un contrat vous lie alors à l'auteur définissant certaines règles que vous êtes tenu de respecter. Ces règles sont généralement définies suivant le type de Droit de Revente que vous avez acquis.

En bref, il s'agit de profiter en toute légalité du travail d'autrui pour gagner de l'argent sur internet.

Prenons un exemple.

Vous possédez un site internet dont le sujet est « Les Sabres de Samouraï ». Ce site a une newsletter, un trafic mensuel relativement bon et un forum qui marche assez bien.

Votre site contient également une boutique dans laquelle vous vendez des répliques de sabres japonais, des bouddhas et d'autres objets d'origines asiatiques.

Toutefois, vos revenus ne sont pas à la hauteur de ce que vous espériez et vous vous dites que vendre des livres sur les samouraïs pourrait vous rapporter un peu plus d'argent, ainsi que de nouveaux clients.

Or vous n'avez pas l'âme d'un écrivain ou n'avez tout simplement pas le temps pour concevoir un ebook sur les Samouraïs.

Par contre, vous savez qu'il existe un excellent ebook sur ce sujet. Vous pouvez alors contacter l'auteur pour essayer d'obtenir un droit de revente sur son produit.

Bien évidemment, le prix d'acquisition du droit de revente sera nettement plus élevé que le prix de vente du livre, mais vous pourrez garder 100% des bénéfices.

Imaginons que vous obtenez un droit de revente sur un livre traitant des katanas de l'époque de [Miyamoto](#).

Acquérir le droit de revente de cet ouvrage vous aura par exemple coûté 99€ et l'auteur aura imposé un prix de vente minimum de 9€.

Cela signifie que vous n'aurez qu'à vendre 11 exemplaires de ce livre pour rembourser votre investissement. À partir du 12<sup>ème</sup>, vous ferez des bénéfices.

Supposons que vous en vendiez 49 en deux mois, vous aurez alors réalisé un profit de 342€.

Mais le véritable intérêt du droit de revente, c'est surtout qu'il vous permet de démarrer votre business sur Internet très rapidement.

Examinons cela en détail.

## **Démarrer Votre Business**

**O**bttenir des ebooks avec Droits de Revente est la façon la plus rapide actuellement pour démarrer un business en ligne.

En effet, cela vous permet de ne pas avoir à écrire vous-même un ebook.

Concevoir un bon livre peut parfois prendre des jours, voire des semaines. En obtenant un droit de revente sur un ebook (ou tout autre produit numérique), vous pourrez commencer à le vendre immédiatement sur votre site ou sur ebay et donc générer immédiatement des profits.

Une bonne technique consiste à réinvestir la moitié de l'argent gagné pour acheter de nouveaux produits avec droit de revente. Ainsi, en très peu de temps, vous

disposerez de dizaines d'ebooks qui vous rapporteront des revenus confortables.

Analysons maintenant les différentes formes que peut prendre le droit de revente.

## Ces Différentes Formes

**L**e droit de revente est régi par un contrat vous liant à l'auteur du ebook ou à la personne vous ayant vendu le droit de revente.

Ce contrat est directement en rapport avec le type de droit de revente que vous avez acquis. Voyons quelles sont les différentes formes que ce dernier peut prendre.

### Le Droit de Revente

**I**l s'agit là du Droit de Revente de base. Par celui-ci, vous êtes autorisé à revendre le ebook sans y modifier quoi que ce soit et à en **garder 100% de l'argent** que vous gagnerez en le vendant.

Ceux qui vous l'achèteront n'auront quant à eux **pas le droit de le revendre**.

Suivant le contrat, vous serez libre ou non de déterminer le prix de vente. Il arrive parfois que l'auteur impose un prix

de vente minimum afin que son ouvrage ne perde pas de valeur.

C'est le premier type de droit de revente et le plus répandu. Il s'agit du Droit de Revendre le moins cher. Idéal pour commencer son business.

## **Le Droit de Revente Maître**

**E**galement appelé Master Resell Right en Anglais, cette forme de Droit de Revente vous permet de vendre l'ebook lui même mais également son Droit de Revente.

Prenons un exemple.

Vous avez acquis un Droit de Revente Maître sur un ebook.

Vous avez donc le droit de :

1. Vendre l'ebook : dans ce cas, l'acheteur n'aura quant à lui pas le droit de le revendre.
2. Vendre le droit de revente : ici, l'acheteur aura également le droit de revendre l'ebook, mais ceux qui lui achèteront n'auront pas le droit de le revendre.

Le coût d'achat de ce type de revente sera bien évidemment plus élevé que celui du droit de revente simple mais pourra vous rapporter beaucoup plus.

Posséder le Droit de Revente Maître sur des produits vous permettra donc de revendre le droit de revente à ceux qui

désirent démarrer leur business. Et actuellement, il y en a de plus en plus dans la francophonie.

Voici un autre exemple.

Vous avez acquis un droit de revente Maître sur le ebook « [Comment Gagner de l'argent sur eBay en ne vendant RIEN](#) ». Le prix minimum imposé par l'auteur est de 17€.

L'un de vos clients l'achète (vous gagnez donc 17€) et après son paiement, vous lui proposez d'acquérir le droit de revente de cet ebook pour 47€. Il comprend alors que seules trois ventes du ebook rembourseraient déjà cette somme. Il en fait donc l'acquisition (vous gagnez 47€ supplémentaires).

Une fois son paiement effectué, le Droit de Revente Maître lui est proposé pour la somme de 94€. Il ne lui suffira alors que de vendre 2 droits de revente - ou 6 exemplaires du ebook - pour récupérer son investissement. L'offre est donc extrêmement alléchante. Il achète donc ce nouveau droit (vous gagnez ainsi encore 94€).

Imaginons que sur 20 ventes de cet ebook, vous vendiez en plus 8 Droits de Revente et 3 Droits de Revente Maître. Vous aurez alors gagné :

$$17€ \times 20 + 47€ \times 8 + 94€ \times 3 = \textbf{996 euros}$$

Si vous n'aviez proposé que le ebook sans les droits de revente, vous n'auriez gagné que  $17€ \times 20 = 340$  euros.

Vous avez donc gagné quasiment **3 fois plus**.

Toutefois, je pense que vous l'aurez compris, dans une grande majorité des cas, seul l'auteur (ou l'éditeur original) peut vendre les Droits de Revente Maître.

Toutefois, quelques éditeurs proposent un droit de revente supérieur au Droit de Revente Maître. Il s'agit du **Droit de Label Privé**.

## **Le Droit de Label Privé**

**E**ncore très peu connu dans les pays francophones, ce type de droit est de plus en plus répandu dans les pays anglo-saxons. En anglais, le Droit de Label Privé se nomme Private Resell Right.

Le Droit de Label Privé vous offre TOUS LES DROITS.

Vous pouvez :

- ✓ Modifier le ebook comme vous le souhaitez
- ✓ Changer sa couverture
- ✓ Mettre votre nom à la place de celui de l'auteur
- ✓ Le traduire dans plusieurs langues
- ✓ Le scinder pour en faire plusieurs ebooks
- ✓ Le fusionner avec d'autres ebooks
- ✓ Le mettre au format audio ou vidéo
- ✓ En faire un site internet
- ✓ Ajouter des chapitres
- ✓ ...etc

Vous pouvez en faire absolument TOUT CE QUE VOUS VOULEZ. Rien **ne** vous est **interdit**.

## Conclusion

**V**ous l'aurez maintenant compris, il y a une véritable opportunité d'affaire à saisir en vendant des ebooks sur Internet.

Vous pourriez au départ faire l'acquisition de quelques ouvrages avec droit de revente. Puis dès que vous aurez gagné de l'argent, réinvestir la moitié de vos profits pour acheter des Droits de Revente Maître.

Il est aujourd'hui très facile de commencer son business avec deux ou trois produits puis de réinvestir à chaque fois pour en obtenir de nouveaux.

Il est même possible d'obtenir des ebooks gratuits avec droits de revente. Ce ne sont bien évidemment pas avec ces derniers que vous ferez fortune, mais ils pourront vous aider à obtenir les premiers euros vous permettant d'acheter de nouveaux droits de revente.

Vous pouvez vous procurer gratuitement quelques ebooks avec droits de revente inclus en vous rendant sur [mon site](#). Vous y trouverez d'autres ebooks dont il sera possible d'obtenir également des droits de revente.



Sachez qu'il est possible de démarrer son business de ventes d'ebooks très rapidement, très facilement et à moindre frais. C'est la façon la plus rapide de créer son affaire en ligne.

Si vous avez au moins **45 minutes par jour** à y consacrer, je vous conseille vivement de vous lancer dans cette entreprise. Il y a **une véritable opportunité à saisir**.

Pensez-y !

Si vous le désirez, vous pouvez également écrire vos propres ebooks, ce qui vous rapportera encore plus.

Si vous ne savez pas comment concevoir un ebook de qualité professionnel qui vous rapportera de l'argent, je vous suggère de vous procurer « **Ebooks, les Écrire, les Éditer, les Vendre** » en [cliquant ICI](#).

En espérant que vous avez pris du plaisir à lire cet ouvrage et qu'il vous aura été utile.

À Votre Succès,

Cédric Vimeux

[www.autonomie-financiere.com](http://www.autonomie-financiere.com)